

PROGRAMMA STUDENTI PRIVATISTI

DIPARTIMENTO: Tecniche Professionali dei Servizi Commerciali

INDIRIZZO: Amministrativo-segretariale

CLASSE: PRIMA

PROGRAMMA

MODULO 1 Unità di misura, calcoli proporzionali e percentuali	
Contenuti disciplinari specifici	Equivalenze, relazioni fra grandezze economiche, proporzioni, calcolo percentuale, riparti
Conoscenze	Conoscere i concetti di Pl, Pn e T Conoscere i concetti di Ricavo, Costo e Guadagno Conoscere la terminologia economica elementare Conoscere le unità del sistema internazionale di misure e i relativi rapporti di grandezza Conoscere il concetto di rapporto e quello di proporzione Conoscere la proprietà fondamentale delle proporzioni Conoscere la struttura della proporzione percentuale Comprendere il concetto di calcolo percentuale Conoscere le procedure per la costruzione delle proporzioni percentuali
Capacità	Saper applicare il calcolo proporzionale a casi semplici Saper effettuare i calcoli di riparto semplice diretto
MODULO 2 I fondamenti dell'attività economica .	
Contenuti disciplinari specifici	L'attività economica, i soggetti dell'attività economica
Competenze	Riconoscere le caratteristiche essenziali del sistema socio economico per orientarsi nel tessuto produttivo del proprio territorio
Conoscenze	Conoscere il concetto di sistema economico Conoscere caratteri e funzioni dei soggetti economici Conoscere i concetti di scambio, moneta e mercato Conoscere le classificazioni dei sistemi economici Comprendere il funzionamento del sistema economico di mercato
Capacità	Saper individuare le fasi dell'attività economica Saper individuare i soggetti dei sistemi economici Saper descrivere il funzionamento del sistema economico di mercato
MODULO 3 Il sistema organizzativo aziendale	
Contenuti disciplinari specifici	Azienda e ambiente, organizzazione aziendale e risorse umane
Competenze	Riconoscere le caratteristiche essenziali del sistema socio economico per orientarsi nel tessuto produttivo del proprio territorio
Conoscenze	Conoscere il concetto di azienda Conoscere il concetto di ambiente Comprendere le relazioni tra azienda ed ambiente Conoscere concetto e tipologia dei settori economici

	<p>Conoscere le principali classificazioni delle aziende</p> <p>Comprendere il concetto di soggetto giuridico</p> <p>Comprendere il concetto di soggetto economico</p> <p>Comprendere il concetto di organizzazione aziendale</p> <p>Comprendere il concetto di funzione aziendale</p> <p>Conoscere la struttura generica di un modello organizzativo</p> <p>Conoscere il concetto di imprenditore, di collaboratori autonomi dell'impresa e di lavoratori dipendenti</p>
Capacità	<p>Saper individuare gli elementi del sistema azienda in situazioni reali</p> <p>Saper individuare il soggetto giuridico e il soggetto economico in situazioni reali</p> <p>Saper compilare un organigramma in una situazione reale</p>
MODULO 4 Lo scambio economico e il suo contesto	
Contenuti disciplinari specifici	L'imposta sul valore aggiunto, il contratto di compravendita, i documenti della vendita
Competenze	Riconoscere le caratteristiche essenziali del sistema socio economico per orientarsi nel tessuto produttivo del proprio territorio
Conoscenze	<p>Conoscere i concetti di tributo, tassa e di imposta diretta e indiretta</p> <p>Comprendere il concetto di valore aggiunto dal punto di vista fiscale</p> <p>Comprendere i concetti di imponibile e aliquota</p> <p>Conoscere i presupposti dell'iva</p> <p>Conoscere la classificazione delle operazioni IVA</p> <p>Comprendere la figura giuridica del contratto e le sue funzioni</p> <p>Conoscere le funzioni del contratto di vendita</p> <p>Conoscere le fasi della vendita</p> <p>Conoscere gli obblighi a carico del venditore</p> <p>Conoscere gli obblighi a carico del compratore</p> <p>Conoscere gli elementi del contratto di vendita</p> <p>Conoscere le principali clausole relative all'imballaggio</p> <p>Conoscere le principali clausole di consegna della merce</p> <p>Conoscere le principali clausole relative ai tempi ed alle modalità di pagamento</p> <p>Conoscere la funzione e i contenuti del documento di trasporto</p> <p>Conoscere la funzione e i contenuti della fattura</p>
Capacità	<p>Saper effettuare il calcolo dell'iva</p> <p>Saper procedere alla determinazione della base imponibile dell'iva</p> <p>Saper effettuare la compilazione di una fattura con una aliquota iva</p>
MODULO 5 Il credito e i calcoli finanziari	
Contenuti disciplinari specifici	Interesse e montante, sconto commerciale e valore attuale
Competenze	Riconoscere le caratteristiche essenziali del sistema socio economico per orientarsi nel tessuto produttivo del proprio territorio
Conoscenze	<p>Conoscere i concetti di capitale iniziale, interesse, montante</p> <p>Conoscere le principali formule di interesse</p> <p>Conoscere i concetti di capitale a scadenza, sconto commerciale e valore attuale commerciale</p> <p>Conoscere le principali formule dello sconto</p>
Capacità	Saper applicare il calcolo finanziario a casi elementari sia con procedure dirette che inverse